

ООО «Торговый Дом «АСАХИ» - официальный дистрибьютор японских строительных материалов на территории Российской Федерации, Прибалтики, Республики Беларусь и Финляндии, в лице генерального директора Кузнецовой О. А., действующей на основании Устава, с одной стороны, в дальнейшем именуемое «Дистрибьютор», и _____, именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице _____ действующего на основании _____, с другой стороны, заключили настоящий договор, именуемый в дальнейшем «Договор», о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 1.1. Дистрибьютор и Дилер осуществляют на условиях данного Договора совместную деятельность по продвижению на рынок, распространению и содействию применения **фасадных панелей «AT-Wall», «DanSiding», «EcoWall», WPC профилей и террасной доски «EinWood»**, именуемых в дальнейшем "Товар".
- 1.2. Дистрибьютор предоставляет Дилеру специальные преференции и скидки.

2. ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- 2.1. Вести активную маркетинговую деятельность по продвижению, распространению и применению Товара в своем секторе рынка и среди своих клиентов.
- 2.2. Обеспечить наглядное и доступное для своих клиентов представление стенда с образцами Товара. Образцы Товара, предоставленные Дистрибьютором, находятся у Дилера на ответственном хранении и могут быть выкуплены.
- 2.3. Размещать в своих рекламных материалах сообщения о своем Статусе Дилера ООО «Торговый Дом «Асахи», предусмотренном текущим договором.
- 2.4. Покупать и продавать Товар от своего имени и за свой счет. Дилер действует как самостоятельный коммерсант по отношению к Дистрибьютору.
- 2.5. Уважать и защищать законные права Дистрибьютора, возникающие в связи с настоящим договором, в частности, сохранять коммерческие тайны, которые могут стать, известны Дилеру в связи с выполнением данного Договора.

3. ОБЯЗАННОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРА

- 3.1. Предоставить Дилеру информацию о технических характеристиках, ассортименте, условиях поставки и планах производства Товара.
- 3.2. Предоставить рекламные образцы Товара на условиях ответственного хранения с возможностью выкупа.
- 3.3. Обучить персонал Дилера базовым знаниям и консультировать об особенностях применения Товара.
- 3.4. Организовывать семинары для представителей и клиентов Дилера с целью повышения их квалификации.
- 3.5. Консультировать Дилера о формах организаций сбытовой политики Товара.
- 3.6. Предоставить Дилеру специальные скидки на условиях указанных в Приложении №1.
- 3.7. Обеспечить приоритетную отгрузку Товара, имеющегося на складе Дистрибьютора.
- 3.8. Поддерживать складской запас в соответствии с потребностями Дилера на условиях указанных в Приложении №2.
- 3.9. Обеспечить поставку Товара Дилеру в согласованных объемах и номенклатуре. Условия поставки Товара Дилеру определяются отдельным договором.
- 3.10. Предоставить копии сертификатов на Товар.
- 3.11. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Договору.
- 3.12. Не разглашать в процессе своей деятельности коммерческих секретов Дилера.

4. УСЛОВИЯ РАСЧЕТА

- 4.1. Дилер приобретает продукцию у Дистрибьютора по ценам с дилерской скидкой указанной в Приложении 1.
- 4.2. Дилер имеет право на дополнительные (бонусные) скидки.
- 4.3. Оплата участия в совместных рекламных акциях оговаривается отдельно.
- 4.4. Порядок оплаты за поставляемый Товар определяется отдельным договором поставки.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

- 5.1. Дистрибьютор не несет ответственности по качеству товара, если ухудшение качества вызвано нарушениями условий хранения, неправильным монтажом изделий со стороны Дилера. Расходы на проведение экспертизы в случае нарушения условий хранения и пользования изделий относится на счет Дилера.
- 5.2. Дистрибьютор не несет ответственности по обязательствам Дилера перед третьими лицами.
- 5.3. За неисполнение или ненадлежащее исполнение своих договорных обязательств стороны несут ответственность, предусмотренную действующим законодательством Российской Федерации.

6. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

- 6.1. Настоящий Договор составлен в 2 экземплярах, каждый из которых имеет равную юридическую силу.
- 6.2. В случае изменения юридического адреса или банковских счетов, стороны уведомляют об этом друг друга в течение 5 дней.
- 6.3. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания.
- 6.4. После прекращения действия Договора стороны не освобождаются от обязательств, вытекающих из операций совершенных до истечения срока Договора или его расторжения, в частности по урегулированию расчетов за проданные Товары и рекламациям.
- 6.5. Настоящий договор действует с момента его подписания обеими сторонами и до «_____» _____ 20_____ года.
- 6.6. По истечении срока действия договора, его действие может быть продлено по обоюдному согласию сторон.

7. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН

ДИЛЕР:

ДИСТРИБЬЮТОР:

ООО «Торговый Дом «АСАХИ»

Адрес: 191028, Санкт-Петербург, ул. Моховая, д.31,
литер. А пом. 27Н
Почтовый адрес 194353, Санкт-Петербург, ул.
Студенческая, д. 10 , ТК "Ланской" (3 этаж) ,
модуль С17
ИНН 7841364538, КПП 784101001
Р.счет 40702810300470002742 , Санкт-
Петербургский филиал ОАО «Банк Москвы»,
г.Санкт-Петербург, Кор. счет
30101810600000000799, БИК 044030799

7 (812) 981-82-27

Генеральный директор Кузнецова О.А.

1.1. Дистрибьютор устанавливает цену для конечного покупателя, величина которой приведена в Прайс-листе. Дилер имеет право продажи товара по любой цене.

1.2. Дилерская скидка складывается из 2 частей:

- скидка за маркетинговую работу;
- скидка от объемов закупки.

1.3. Дилеру, за проводимую им маркетинговую работу по продвижению Товара, устанавливается стартовая скидка в размере **5%** от розничного прайс-листа Дистрибьютора, в составе:

- За размещение информации о продукции Дистрибьютора в своих рекламных материалах:
 - буклеты, листовки - 1%
 - печатные СМИ - 1%
 - Интернет - 1%
- За размещение образцов в офисе Дилера – 1%
- За размещение рекламных материалов Дистрибьютора – 1%

1.4. Дилеру устанавливается скидка, величина которой зависит от среднеквартального размера объема закупки Товара за весь предыдущий период работы:

Объем закупки	до 200 м ²	до 500 м ²	до 1000 м ²	до 5000 м ²
Скидка от объема закупки	5%	7%	10%	12,5%
Суммарная дилерская скидка	10%	12%	15%	17,5%

1.5. Оплата партии Товара Дилером осуществляется одновременно в полном объеме, путем внесения предоплаты.

ДИЛЕР:

ДИСТРИБЬЮТОР:

ООО «Торговый Дом «АСАХИ»

Генеральный директор Кузнецова О.А.

- 1.1. Дистрибьютор обязуется поддерживать складской запас в соответствии с потребностями Дилера, при условии исполнения им своих обязательств по закупкам:

Перечень номенклатуры складского запаса Дилера

Наименование, марка	Требуемый складской запас	Обязательный объем закупок

- 1.2. Дилер имеет первоочередную возможность отгрузки указанных позиций со склада Дистрибьютора.
 1.3. Позиции, не вошедшие в Перечень, будут отгружаться на принципе очередности и приоритетности.

ДИЛЕР:

ДИСТРИБЬЮТОР:

ООО «Торговый Дом «АСАХИ»

Генеральный директор Кузнецова О.А.

